

SICHTBARKEIT & REICHWEITE

Affiliate Marketing

0

Affiliate Marketing

Einführung in das Thema

Affiliate Marketing ist vielen Unternehmen ein relativ unbekanntes Thema, aber trotzdem sehr wichtig im E-Commerce, denn **jeder 7. Euro im E-Commerce** wird durch Affiliate Marketing umgesetzt!

Affiliate Marketing

Einführung in das Thema - Zahlen & Fakten

01
7000
Advertiser

02
88%
aller Käufer in DE
gaben zu, etwas gekauft zu
haben, aufgrund von
Empfehlungen etc.

03
400000
Publisher
von Affiliate-Angeboten in
Deutschland alleine.

04
50
Affiliate
Netzwerke

1

Affiliate Marketing

Was ist Affiliate Marketing

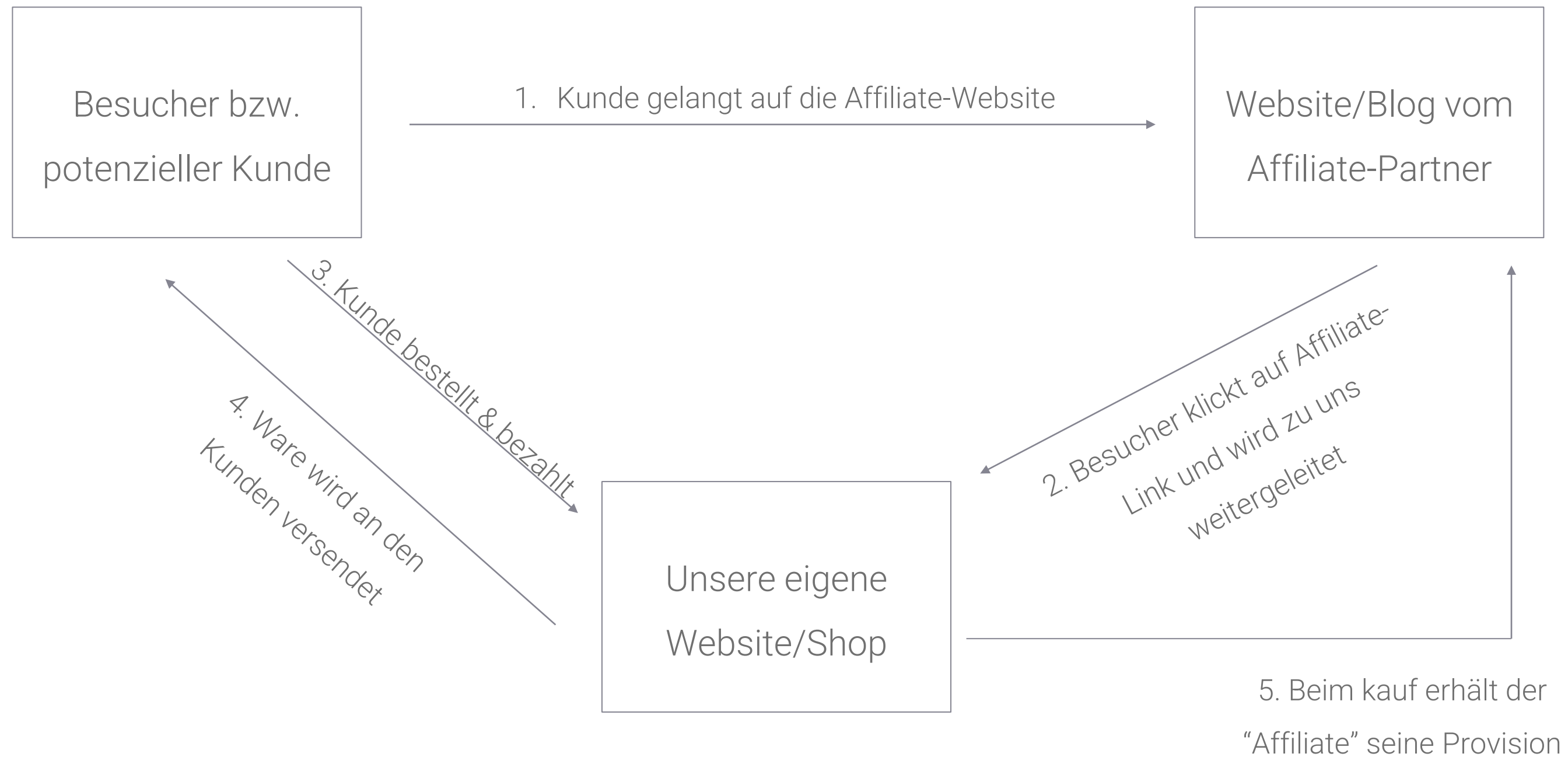
Affiliate Marketing

Was ist Affiliate Marketing

- “Affiliate” bedeutet übersetzt “Partner”
- Affiliate-Marketing nichts anderes als eine Partnerschaft
- Beim Affiliate-Marketing werden Produkt von den sog. “Affiliates” beworben
- Partner nutzen dafür “Affiliate-Links” auf ihren eigenen Websites, Blogs, usw.
- Anbieter der Produkte sind sogenannte “Merchants”
- Falls Kunde über Affiliate-Link einkauft, erhält der Partner eine Provision
- In der Regel liegen Provisionen zwischen 10 bis 25%, bei digitalen Produkten sogar bis zu 70%

Affiliate Marketing

Was ist Affiliate Marketing



Affiliate Marketing

Was ist Affiliate Marketing

- Eine bemerkenswerte Eigenschaft des Affiliate Marketings besteht darin, dass es nahezu ausschließlich Vorteile bietet:
 - Ohne Eigenkapital möglich, daher kein Risiko
 - Werbekosten nur dann, wenn Umsatz generiert wird
 - Kostenfreie Generierung von Reichweite
 - Stetiges Einkommen
 - Skalierbar

2

Affiliate Marketing Partnerprogramm-Netzwerke

Affiliate Marketing

Partnerprogramm-Netzwerke - Formen

- Es gibt verschiedene Formen von Affiliate Marketing, die du nutzen kannst, wie z.B.:
 - Partnerprogramm-Netzwerke
 - Die eigene Website als Affiliate-Plattform
 - Alternatives Affiliate Marketing

Affiliate Marketing

Partnerprogramm-Netzwerke - Erklärung

- Partnerprogramm-Netzwerke, oder auch “Affiliate-Netzwerke” genannt, fungieren als unabhängige Vermittlungsplattformen
- Stellt Austausch zwischen Verkäufern (Merchants) und Affiliates (Partnern) her und koordiniert die Partnerschaft
- Plattformen/Netzwerke übernehmen oftmals auch das Tracking und die Abrechnung von Verkäufen
- Plattform nimmt dafür einen prozentualen Anteil der Provision vom Affiliate-Partner

Affiliate Marketing

Partnerprogramm-Netzwerke - Wie funktioniert es

- Das Ganze funktioniert ganz einfach, nämlich so:
 - Zuerst erfolgt die Anmeldung auf dem Partnernetzwerk
 - Nun können Affiliates deinen Affiliate-Link kopieren und ihren Websites, Blogs, usw. benutzen.
 - Bei Verkäufen erhalten die Affiliates ihre Provision automatisch vom Netzwerk.
- Aufpassen!: Affiliate-Marketing ist kein Sprint, sondern ein Marathon. Es braucht ein wenig bis die ersten Affiliates deinen Link kopieren und Sales darüber generiert werden, aber wenn das Ganze erstmal anläuft, nimmt es rasch an Größe zu.

Affiliate Marketing

Partnerprogramm-Netzwerke - Tipps

- Hier sind noch ein paar Tipps um das Beste rauszuholen:
 - **Melde dich auf mehreren Partnerprogramm-Netzwerken an.**
So steigen deine Chancen, dass Affiliates deine Produkte sehen und bewerben.
Da du bei den meisten Netzwerken keine monatliche Gebühr bezahlst, solltest du dich definitiv bei mehreren Netzwerken gleichzeitig anmelden.
 - **Biete hochpreisige Produkte an.** Affiliates möchten Geld verdienen und beim Verkauf von hochpreisigen Produkten verdienen Affiliates mehr.
Attraktive Provisionen locken Affiliates sehr gut an.

Affiliate Marketing

Partnerprogramm-Netzwerke - Tipps

- **Biete einzigartige Produkte an.** Affiliates lieben einzigartige Produkte, denn diese lassen sich besser bewerben. Daher versuch besondere, einzigartige Produkte anzubieten, um noch mehr Affiliate-Partner anzulocken.
- **Achte auf eine geringe Stornoquote.** Stornierungen sind nicht nur schlecht für dich, sondern auch für deine Affiliates, denn auf vielen Netzwerken verlieren Affiliates auch ihre Provision, wenn eine Bestellung storniert wird. Außerdem wird deine Stornoquote auf Netzwerken angezeigt und kann leicht abschreckend wirken.

Affiliate Marketing

Partnerprogramm-Netzwerke - Beispiele

- In Deutschland gibt es viele dieser Netzwerke. Wenn du international verkaufst, solltest du dir ebenfalls internationale Netzwerke anschauen.

Hier sind ein paar Beispiele von solchen Netzwerken:



Einer der größten
Netzwerke in Deutschland



Das größte internationale
Affiliate-Netzwerk



Affiliate-Netzwerk mit
Fokus auf KMUs

3

Affiliate Marketing

Eigene Website als Affiliate-Plattform

Affiliate Marketing

Die eigene Website als Affiliate-Plattform

- Einige Online-Händler entscheiden sich dafür Affiliate-Marketing in Eigenregie umzusetzen
- Durch Nutzung der eigenen Website als Affiliate-Plattform
- User können sich direkt auf der eigenen Website als Affiliate-Partner registrieren
- Danach erhalten sie ihren Affiliate-Link mit dem sie die Produkte bewerben können
- Vorteil, dass Affiliate-Partner keine Provision an Netzwerke abgeben müssen, aber hat auch einige Nachteile

Affiliate Marketing

Die eigene Website als Affiliate-Plattform - Nachteile

- Im Gegenteil zu Affiliate-Netzwerken ist die eigene Website für potenzielle Affiliate-Partner unbekannt
- Affiliate-Partner müssen erstmal gefunden werden
- Für die Suche werden oftmals Blogs, Beiträge, Sociale Media, usw. genutzt
- Zudem erfordert die hauseigene Affiliate-Plattform auch technische Aufwände
- Entweder Plugins oder größere technische Aufwände erforderlich
- Die eigene Website als Affiliate-Plattform kann also viel Zeit und Geld kosten

Affiliate Marketing

Die eigene Website als Affiliate-Plattform - Beispiel

- Als Beispiel haben wir hier das Affiliate Programm von Adidas, mit dem Adidas mehrere Millionen pro Jahr generiert

[Zurück](#) / [Informationen Zum Unternehmen](#)

ADIDAS AFFILIATE PROGRAM

[Jetzt bewerben](#)

WAS IST DAS ADIDAS AFFILIATE PROGRAM?

Willkommen zum adidas Affiliate Program. Hier geben wir ausgewählten Websites die Chance, für adidas Produkte zu werben und eine Provision zu verdienen. Wir sind immer auf der Suche nach neuen, innovativen Partner_innen!

WERDE KREATIV, INSPIRIERE ANDERE

Wie funktioniert das Ganze?

1. Meld dich für unser adidas Affiliate Program an und erhalte deinen persönlichen Partnerlink zu unserer Website
2. Promote adidas und bestimmte adidas Kampagnen auf deiner Plattform
3. Erhalte eine Provision für jede Bestellung, die über deinen persönlichen Link aufgegeben wird *

WIR LEGEN WERT AUF HOHE STANDARDS

Du bist innovativ? Du informierst und inspirierst andere? Wir suchen Partner_innen mit:

- Leidenschaft für die Marke adidas und den adidas Lifestyle
- Begeisterung für Sport, Fashion und dafür, Neues auszuprobieren
- einem festen Kunden- oder Follower-Stamm
- der Fähigkeit, messbare Ergebnisse zu generieren (Traffic, Sales, ROI etc.)

WELCHE VORTEILE HABEN ADIDAS AFFILIATES?

- Bis zu 10 % Provision auf alle generierten Verkäufe

2. Promote adidas und bestimmte adidas Kampagnen auf deiner Plattform

3. Erhalte eine Provision für jede Bestellung, die über deinen persönlichen Link aufgegeben wird *

WIR LEGEN WERT AUF HOHE STANDARDS

Du bist innovativ? Du informierst und inspirierst andere? Wir suchen Partner_innen mit:

- Leidenschaft für die Marke adidas und den adidas Lifestyle
- Begeisterung für Sport, Fashion und dafür, Neues auszuprobieren
- einem festen Kunden- oder Follower-Stamm
- der Fähigkeit, messbare Ergebnisse zu generieren (Traffic, Sales, ROI etc.)

WELCHE VORTEILE HABEN ADIDAS AFFILIATES?

- Bis zu 10 % Provision auf alle generierten Verkäufe
- 30 Tage Cookie-Laufzeit
- Zugang zu adidas Werbematerial wie allgemeine und kampagnenspezifische Banner
- Zugang zu Produkt-Feeds
- Regelmäßige Kommunikation zu neuen Produkt-Releases, Angeboten und Werbekampagnen
- Partnerize-Login für vollen Zugang zu Kampagnen-Updates und deinen eigenen Performance-Z

BIST DU AN BORD?

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann werde jetzt adidas Affiliate Partner_in!

[Jetzt bewerben](#)

KONTAKT

Bei Fragen zum adidas Affiliate Program wende dich bitte an affiliates-eu@adidas.com

*Bitte beachte die Dienstleistungsvereinbarung, wenn du dich bewirbst

4

Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing

Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing

- E-Commerce entwickelt sich immer weiter
- Logischerweise entwickelt sich das Affiliate Marketing also ebenfalls immer weiter
- Entstehung neuer Ansätze im Affiliate Marketing
- Auch “Alternatives Affiliate Marketing” genannt
- Nun gehen wir auf einige alternative Methoden ein

Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing - Youtube

- Oftmals übersehene, aber effektive Plattform: Youtube
- Die sog. "Youtube Influencer" verdienen ihr Geld mit Werbeeinnahmen aus Youtube
- Allerdings ist eine sehr beliebte Einnahmequelle der Youtube Influencer ebenfalls Affiliate Marketing
- Das können wir nutzen um mehr Umsatz zu generieren
- Funktioniert insbesondere bei kleineren "Youtube Influencern" sehr gut
- Da diese noch nicht viel mit Youtube-Werbeinnahmen verdienen

Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing - Youtube

meinem 7-tägigen Experiment aufgetrete

Ich habe 3 Monate lang AI Art Verkauft und ___€ verdient | Selbstexperiment

MarcIt
5590 Abonnenten **Abonnieren**

168

3.591 Aufrufe 28.05.2023
Ich habe 3 Monate lang AI Art Verkauft und ___€ verdient | Selbstexperiment

↓↓ Meine Empfehlungen ↓↓

- *3 Monate Shopify für nur 1€ ➡ <https://shopify.pxf.io/7mARb5>
- *Die besten Dienstleistungen ➡ <https://bit.ly/3Umenzu>
- *Mein Aktien Broker ➡ <https://bit.ly/41I9f0l>

Mein Equipment:

- *US Sim Karte: <https://amzn.to/41L1QZq>
- *Meine Kamera: <https://amzn.to/3pr2H32>

Socials:

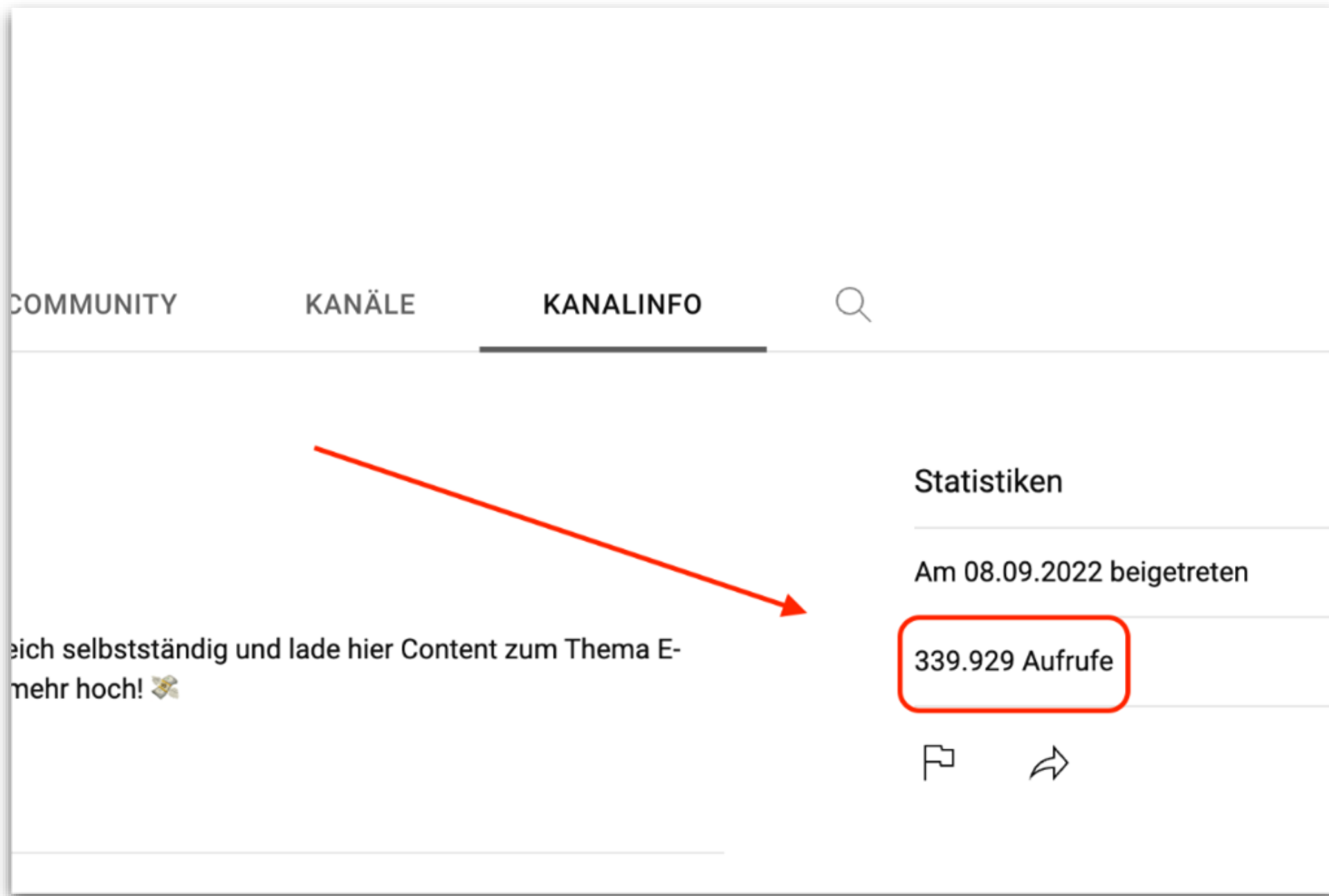
- Abonnieren: https://www.youtube.com/@marcit/?sub_...
- Instagram: https://www.instagram.com/marc_bgm

*Affiliate Links

- Viele YouTube kanäle verlinken ihr Equipment in der Beschreibung
- Das sind alles Affiliate Links
- Die Creator bekommen dann pro Kauf über den Link provisionen
- Kaum Aufwand für die Creator

Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing - Youtube



Quelle: Youtube

- Kanal von eben (Marcit)
- Hat zwar “nur” ca. 5500 Abonnenten, aber insgesamt über 330.000 Aufrufe
- Wenn nur 0,01% der Zuschauer ein Produkt aus der Beschreibung gekauft hat, sind das schon 30 Sales

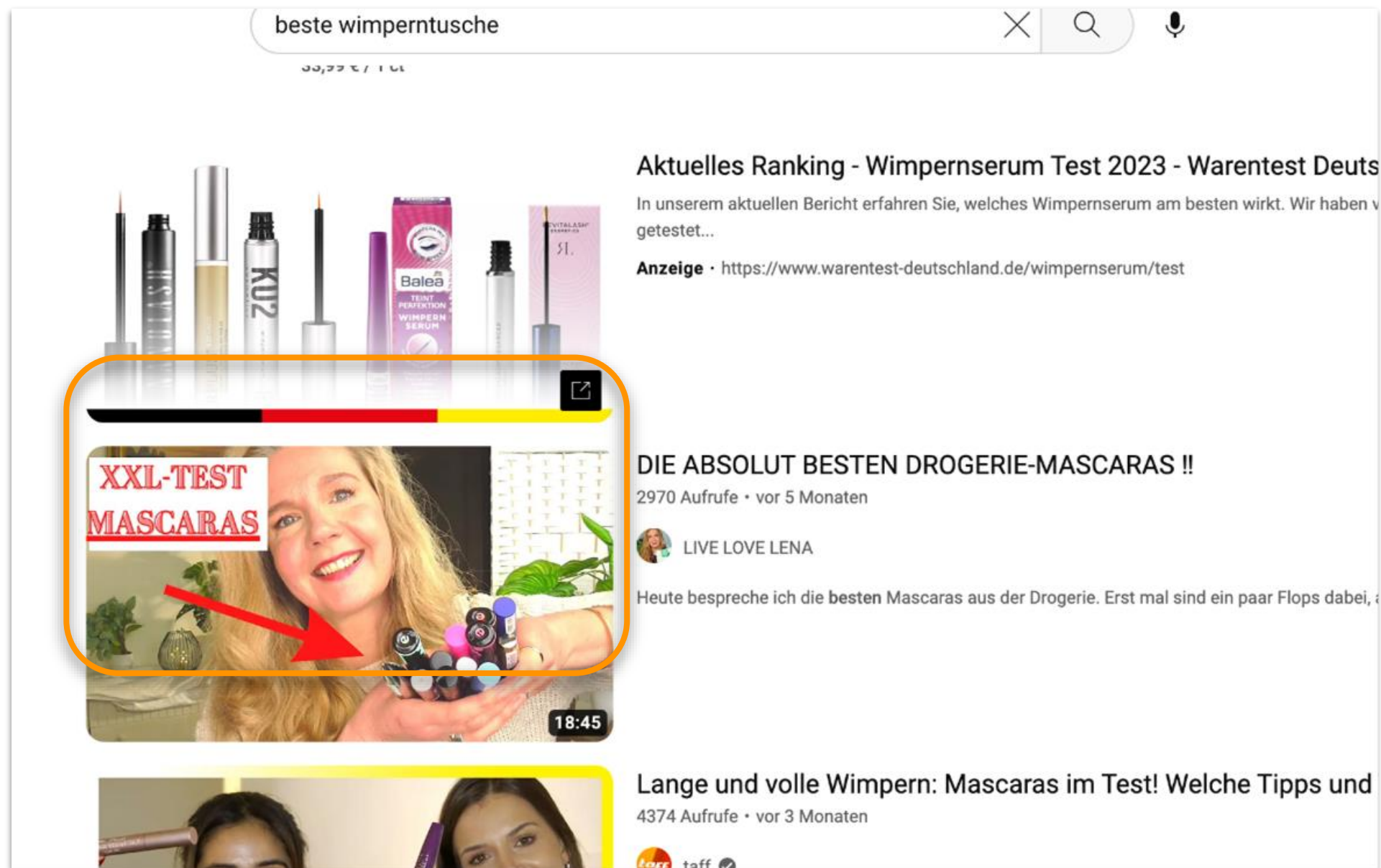
Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing - Youtube Erklärung

- Wie finden wir die passenden Kanäle mit unserer Zielgruppe?
- Und wie kontaktieren wir die Youtube-Influencer?
- Um passende Youtube-Kanäle zu finden, müssen wir uns verhalten wie unsere Zielgruppe
- Welche Art von Videos würde sich unsere Zielgruppe ansehen?
- Beispielsweise, würde sich ein Make-Up-Liebhaber womöglich gerne Beauty-Videos anschauen

Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing - Youtube Erklärung

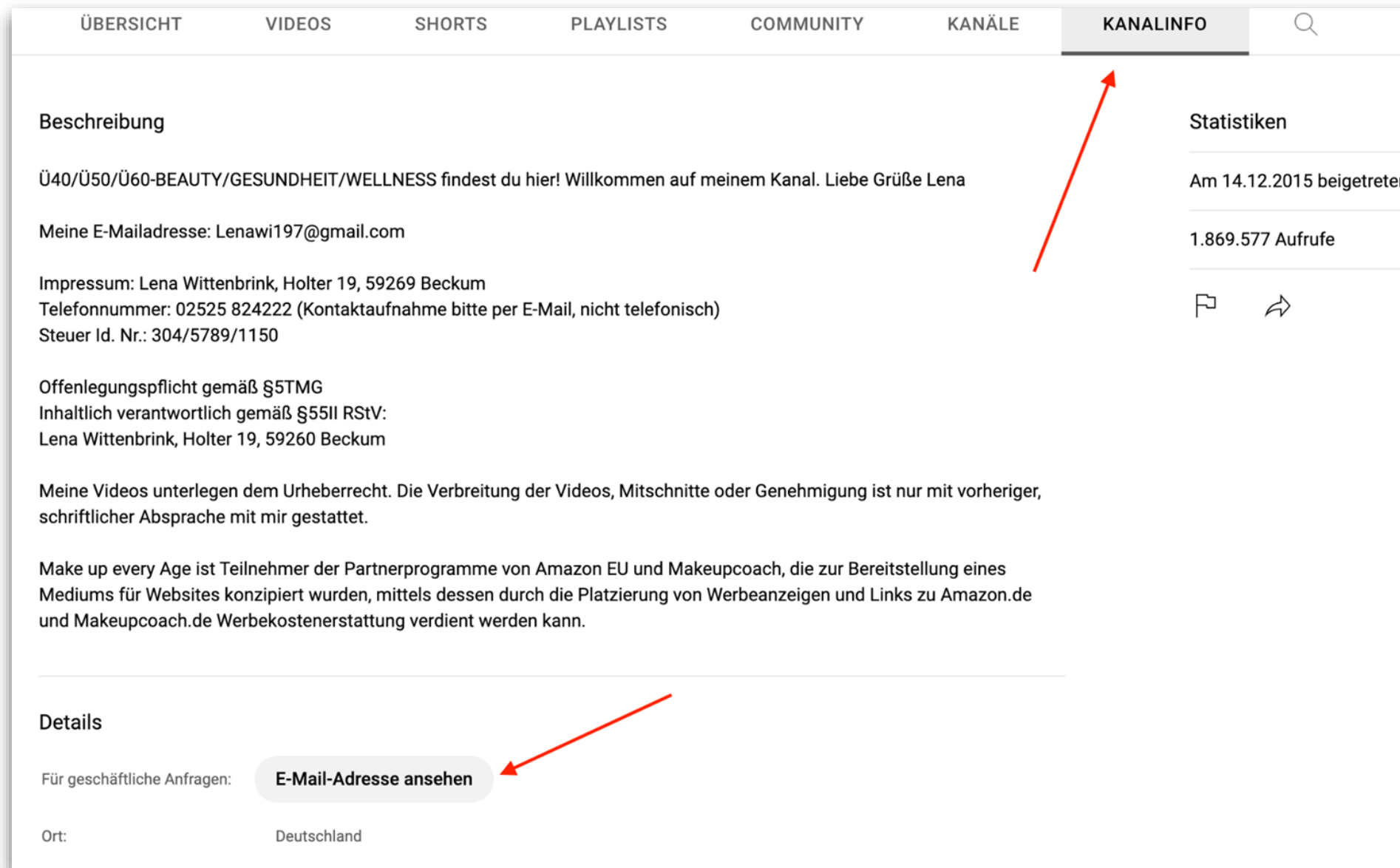


Quelle: Youtube

- In unserem Beispiel haben wir nach Videos mit der "Besten Wimperntusche" gesucht.
- Unten werden uns jetzt verschiedene Youtube-Videos angezeigt
- Wir können die einzelnen Kanäle anklicken und uns ansehen

Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing - Youtube Erklärung



Quelle: Youtube

- So schreiben wir Kanäle an:
- Kanalinfo des Youtube-Kanals öffnen
- Bei "Details" auf "E-Mail Adresse ansehen" klicken
- Nun wir uns die E-Mail angezeigt und wir können die Person kontaktieren

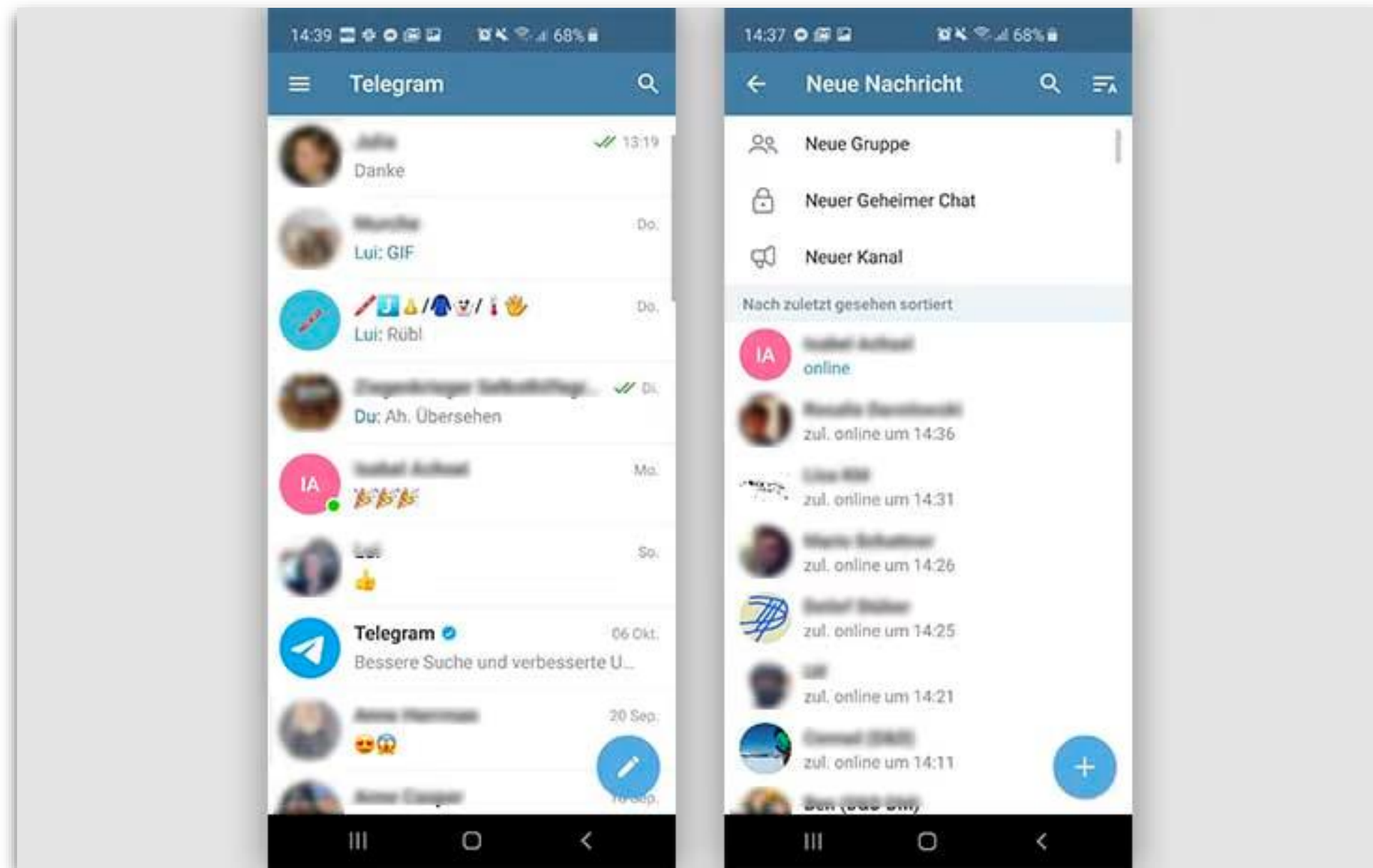
Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing - Youtube Erklärung

- Wichtiges zu beachten:
 - Du kannst nur eine bestimmte Anzahl von E-Mails pro Tag einsehen. (Etwa 10 bis 15 E-Mails pro Tag.)
 - Falls du weitere E-Mails einsehen möchtest, logge dich über verschiedene Geräte ein. Dafür kannst du auch die Mobilgeräte von Freunden & Familie nutzen.
 - Ab und zu schreiben die Youtuber ihre E-Mail auch in ihre Kanalinfo und wenn das der Fall ist, dann können wir die E-Mail bereits ohne Knopfdruck einsehen.

Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing - Discord & Telegram



Quelle: Youtube

- Als Geheimtipp haben wir noch “Discord” & “Telegram”
- Auf beiden dieser Kommunikations-Apps, kann man größere “Chat-Gruppen” erstellen
- Diese können wir uns zunutze machen

Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing - Discord & Telegram

- In der Regel hat jede dieser Gruppen einen oder mehrere Admins
- Diese können wir anschreiben und eine Affiliate-Partnerschaft anbieten
- Bei einer Zusammenarbeit nehmen die Admins unseren Affiliate-Link in ihre Gruppen-Beschreibung
- So können wir wiederum Sales generieren

Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing - Discord & Telegram

- In der Regel hat jede dieser Gruppen einen oder mehrere Admins
- Diese können wir anschreiben und eine Affiliate-Partnerschaft anbieten
- Bei einer Zusammenarbeit nehmen die Admins unseren Affiliate-Link in ihre Gruppen-Beschreibung
- So können wir wiederum Sales generieren

helazbeauty	Helaz Beauty	1169
BeautyHamster	Beauty Hamster	8897
YourBeautyAdvisor	Beauty Advisor	10611
KKIbeauty_official	KKI Beauty Official	4218
englishasabeauty	English as a beauty	455
blackbeauty1	✦Black beauty✦	12
dutybeauty	my id is gangnam beauty telegram Duty Beauty winner	67
akeup	NEJ BEAUTY MAKEUP 🇸🇰	1938
angeladinbeauty	AngelaDin Beauty	5176
dailyvanity	Daily Vanity (SG Beauty Deals & News)	6769
beurekaofficial	Beureka - Your Trusted Beauty Seller	470
beautycaucasus	beauty.caucasus	2975
Habesha_takeoverr	Habesha Beauty	5426
golenasrinbeauty	✦gole nasrin beauty salon✦	184
habesha_takeoverr	Habesha Beauty	5426
yourbeautyadvisor	Beauty Advisor	10611

Affiliate Marketing

Alternatives Affiliate Marketing - Discord & Telegram

- Um solche Gruppen zu finden können wir entweder direkt in den Apps nach passenden Gruppen suchen, googeln oder auch Verzeichnisse nutzen.
- Link zum Telegram-Verzeichnis:
<https://www.telegram-groups.com/>
- Link zum Discord-Verzeichnis:
<https://disboard.org/servers>

6

Affiliate Marketing

Über eigene Website oder Netzwerk?

Affiliate Marketing

Über eigene Website oder Netzwerk?

01

Provision

- | Affiliate-Plattformen verlangen oftmals eine zusätzliche Gebühr.
- | Allerdings hast du größere Chance auf Affiliate-Partner.
- | Deine eigene Website als Affiliate-Plattform zu nutzen kann dir Gebühren sparen, aber du findest höchstwahrscheinlich weniger Affiliate-Partner.

Affiliate Marketing

Über eigene Website oder Netzwerk?



02

Zeit- & Geld-Invest

- | Auf Netzwerken musst du dich meistens nur anmelden.
 - | Die eigene Website für das Affiliate-Marketing zu nutzen kostet.
 - | Invest für die Implementierung eines Affiliate-Tools.
- 

Affiliate Marketing

Über eigene Website oder Netzwerk?



03

Reichweite

- | Netzwerke haben oftmals bereits viele angemeldete Partner.
 - | Partner suchen aktiv nach Affiliate-Anbietern.
 - | Auf der eigenen Website musst du allerdings selbst Partner finden und das z.B. durch Marketing, was wiederum Invest bedeutet.
- 

Affiliate Marketing

Über eigene Website oder Netzwerk?



Affiliate Marketing hat sich über die Jahre immer weiterentwickelt und heutzutage gibt es eine Vielzahl von neuen Ansätzen. Du als Shopbetreiber solltest dir diese neuen Ansätze definitiv zunutze machen und diese risikofreie Methode zur Umsatzgenerierung nutzen!